

# Lagerabverkauf (VLSP)

DATENBLATT

# Dynamisieren Sie  
Ihren Vertrieb! #

# „Unsere Kunden  
und Vertriebs-Mitar-  
beiter waren von der  
Zuverlässigkeit über-  
zeugt.“ #

Jean Fischer – EDV-Direktor  
– Lingerie Wolf

# Gutes Reaktions-Ver-  
halten in Ihrem Unter-  
nehmen! #

# Das richtige Produkt  
im richtigen Moment  
zum richtigen Preis ver-  
kaufen #

## Der Lagerabverkauf, ein eigener Beruf












**SwingBusiness VLSP** ist eine Software, die für reisende Vertriebsmitarbeiter entwickelt wurde, die an einem den Standort wechselnden Verkaufspunkt arbeiten, um ihnen zu helfen, ihre Besuchstouren zu optimieren und um eine bessere Betreuung der Bestellungen für das Unternehmen zu gewährleisten.

Der Lagerabverkauf bedeutet für den Vertriebsmitarbeiter zusätzlich zum eigentlichen Verkaufsprozess, dass er die Beträge kassiert, einen Lieferschein ausstellt und den Austausch oder die Rücksendung von Produkten bearbeitet. Er muss ebenfalls seinen Lagerbestand verwalten und Inventare erstellen.

Wenn Sie Ihre Abläufe vereinfachen wollen, Ihre Umsätze dynamisieren und steigern wollen, dann ist SwingBusiness VLSP die richtige Lösung für Sie. Unabhängig von der Größe und der Branche Ihres Unternehmens ist SwingBusiness VLSP ein Werkzeug, das Ihren Mitarbeitern im Vertrieb hilft, mehr zu verkaufen. Der Vertriebsbeauftragte verfügt über eine begrenzte Anzahl Besuche pro Jahr und diese Besuche müssen produktiv sein und Umsatz erzeugen. Da aber nicht alle Kunden und potentiellen Kunden das gleiche Umsatzpotential haben und nicht unbedingt regelmäßige Besuche von Vertriebsmitarbeitern wünschen, müssen diese über ein Analyse-Werkzeug verfügen, anhand dessen sie Kunden und potentielle Kunden besuchen, die zu solchen Terminen in der richtigen Frequenz bereit sind. Diese Frequenz basiert auf dem Potential und der Bereitschaft zu solchen Besuchen, die dann auch Umsatz erzeugen können.

## Funktionalitäten

**SwingBusiness VLSP** bietet Ihnen ein breites Spektrum an Funktionalitäten, die vollständig parametrisierbar sind und somit an Ihre Vertriebsorganisation angepasst werden.

-  Verwaltung von potentiellen und bestehenden Kunden
-  Ausbau der Kunden-Datenbank
-  Verwaltung des mitgeführten Lagerbestands Informationen über die Bonität oder offene Posten des Kunden
-  Verwaltung der kassierten Beträge
-  Planung von Vertriebsaktionen
-  Automatisierte Verwaltung von Streitigkeiten oder spezifischen Anfragen
-  Überwachung der durchgeführten Aktivitäten
-  Konsolidierung der Daten (z. B. Umsatz)
-  Einfache Bestellannahme
-  Unterschrift unter den Bestell- und Lieferscheinen
-  Bestellmuster, Vertriebsplan

# Unsere Methode ist einfach: Die Organisation vereinfachen, Zeit für den Vertrieb frei machen und schließlich die Optimierung des Vertriebsansatzes unserer Kunden und das Entwickeln individueller Angebote und der Schnelligkeit des Service #

#### SwingMobility

21 avenue de l'Europe  
F-67300 Schiltigheim  
Tel. +33(0)3 90 22 75 45  
Fax +33(0)3 90 22 75 40  
2, avenue de l'Europe  
78400 Chatou  
info@swingmobility.com  
www.swingmobility.com

## Ziel des EDV-gestützten Ansatzes

**Gleich, wie groß Ihr Unternehmen ist, so bleibt eine höhere Produktivität und ein schnelleres Reaktionsverhalten ein strategisches Thema.**

**SwingBusiness VLSP** erfüllt folgenden Bedarf und folgende Ziele:

- ✓ Definition und Sicherstellen der kommerziellen Betreuung mit so genannten Bericht-Tools
- ✓ Verwalten des mitgeführten Lagerbestands
- ✓ Automatisieren der Wiederauffüllung des Lagerbestands in jedem Fahrzeug
- ✓ Messen der Effizienz eines Vertriebsteams
- ✓ Organisation der Betreuung der Aktivitäten
- ✓ Die Folge der Marketing-Aktivitäten am Vertriebsstandort sicherstellen
- ✓ Messen der Effizienz der Touren-Organisation
- ✓ Verwaltung und Optimierung der Besuche, Touren oder Kundentermine
- ✓ Kunden-Dateien immer auf dem aktuellen Stand
- ✓ Abschluss des Verkaufs durch das Erstellen eines Vertrags

## Allgemeines

**SwingBusiness VLSP** ist eine für KMUs entwickelte Software, deren Ziel es ist, die Produktivität Ihres Vertriebsteams zu steigern. Der Nutzen dieser Investition kann bereits nach den ersten Monaten der Verwendung gemessen werden. Die Arbeit mit der Software ist einfach, bequem und intuitiv; nur wenige Stunden Schulung reichen völlig aus. SwingBusiness VLSP ist eine vollständig parametrisierbare Software, die keinen Entwicklungsaufwand erfordert. Eine einfache Parametrisierung reicht, damit SwingBusiness VLSP eine maßgeschneiderte Software-Lösung wird – nur für Sie.

## Technische Informationen

# Betriebs-Plattformen



# Modus halb angeschlossen

# Arbeitstool zur gemeinsamen Nutzung

# Sicherer Zugriff und sichere Daten, tägliche Datensicherung

# Individuelle Gestaltung der Menüs, der Themen und der Funktionalitäten

# Totale und permanente Kommunikation zwischen allen Benutzern: Allen steht nur eine einzige und für alle gleiche Information zur Verfügung

# Zentrale Datenhaltung und -Konsolidierung: Die Dateien werden ausgetauscht und gemeinsam genutzt – keine erneuten Erfassungen nötig

# Erweiterbarkeit: Die funktionellen Aktualisierungen sind im Abonnements-Preis inbegriffen

# Kostenlose Hotline